

USA-SPRECHTAG

Experten

TYCHO STAHL

Tycho H. E. Stahl ist **Partner bei Arnall Golden Gregory LLP in Atlanta und leitet die Global Commerce Practice**. Er vertritt über 140 deutsche und mitteleuropäische Unternehmen in den USA und verfügt über mehr als 30 Jahre Erfahrung in grenzüberschreitenden Transaktionen. Tycho berät zu Gesellschaftsgründungen, Kunden- und Lieferantenverträgen sowie Arbeits- und Visumsrecht. Er unterstützt beim Aufbau von Joint Ventures und Vertriebsstrukturen und minimiert Risiken für Muttergesellschaften. Mit Abschlüssen von Harvard und Georgetown kombiniert er rechtliche Expertise mit einem tiefen Verständnis der US- und EU-Märkte. Tycho spricht fließend Englisch und Deutsch. [LinkedIn](#)



STEFAN JEITLER



Stefan Jeitler ist **Partner bei E+H Rechtsanwälte und Experte für Unternehmens- und Immobilienrecht sowie Start-up Finanzierungen**. Sein Fokus liegt auf der Begleitung internationaler M&A-Transaktionen und der Beratung von Start-ups. Erfahrung sammelte er u.a. bei einem Venture Capital Fonds im Silicon Valley. Stefan studierte Wirtschaftsrecht und Betriebswirtschaft an der WU Wien sowie Rechtswissenschaften an der UC Berkeley. Er ist als Anwalt in Österreich und New York zugelassen und publiziert regelmäßig zu gesellschaftsrechtlichen Themen (Schwerpunkt auf Start-ups und Venture Capital). [LinkedIn](#)

LUKAS ZITZ

Lukas Zitz ist **stellvertretender Wirtschaftsdelegierter in New York** und unterstützt österreichische Unternehmen beim Markteintritt in die USA. Mit seinen fundierten Marktkennntnissen und seinem starken Partnernetzwerk berät Lukas österreichische Firmen aller Branchen und organisiert Info-Veranstaltungen. Zuvor war er Regional Manager für Nord- und Lateinamerika in Wien und Handelsattaché in Moskau. Lukas verfügt über umfangreiche Erfahrung in Unternehmensberatung, Corporate Banking und parlamentarischer Arbeit. Er hat einen Master in Internationaler Politik und einen Bachelor in Betriebswirtschaft. [LinkedIn](#)

