

---

## **Erfolgreiches US-Business auch bzw. gerade in COVID-Zeiten!**

Das US-Geschäft läuft nicht wie geplant, was tun?

---

**Dienstag, 20.10.2020 | 16.00-18.00 Uhr**

**Campus 02 | Körblergasse 126, 8010 Graz | Raum CZ 103, 1. OG**

Um in den USA Erfolg zu haben sind einige Faktoren zu beachten. Gregor Vogrin berät seit 2012 mit seinem Team österreichische Unternehmen, die in den US-Markt einsteigen wollen, oder deren dortiges Geschäft nicht den erhofften Erfolg erzielt. Dieses Seminar soll anhand von konkreten Beispielen eine sehr praxisnahe und realitätsbezogene Sicht über die erfolgreiche Markterschließung, und einen Einblick in die derzeitige Situation in den USA geben. Veranstaltung auf Deutsch und Englisch.

16.00 Uhr **BEGRÜSSUNG & VORSTELLUNGSRUNDE**

16.15 Uhr **CORONA-UPDATE USA**

Wirtschaftslage und allgemeinen Stimmung in den USA in Zeiten von COVID19 - aus persönlicher Sicht von Herr Vogrin.

16.30 Uhr **ERFOLGREICH DURCHSTARTEN IM US-MARKT**

Voraussetzungen und Erfolgsfaktoren für das Geschäft in den USA – was ist wichtig und in dem Markt speziell zu beachten? Was tun, wenn es nicht läuft wie geplant?

16.50 Uhr **5 PRAXISBEISPIELE aus unterschiedlichen Branchen  
LESSONS LEARNED & SUCCESS FACTORS**

- Food Ingredients
- Verpackte Konsumgüter
- Erneuerbare Energien
- Landwirtschaftliche Geräte
- Bau / Baumaterial

17:40 Uhr **BEST-PRACTICE BEISPIEL eines steirischen Unternehmens tbd**

So gut kann es laufen: Das positive Beispiel für ein Exportgeschäft zeigt auf, wie ein Messeauftritt erfolgreich für den Markteintritt genutzt werden kann.

17:55 Uhr **Q&A und CLOSING REMARKS**

## VORTRAGENDE

### Gregor Vogrin | Managing Partner bei Syngroup Management Consulting



Mag. Gregor Vogrin, MBA ist Absolvent der Wirtschaftsuniversität Wien und machte seine erste Berufserfahrung bei einem internationalen Sportartikelkonzern. Gregor Vogrin holte sich seine ersten Consulting-Sporen in der Produktivitätsberatung, sammelte Erfahrungen in einem renommierten Consulting-Equity-Haus und baute danach eine Osteuropa-Management-Consulting-Praxis auf. Mit seinem MBA in Finance (WU Exac) ist er Spezialist für die Themen Strategie, Business Development, Corporate Finance und Sanierung. Seit 2012 in den USA, arbeitet er als Managing Partner des SYN-US-Büros in Denver, CO, mit österreichischen

Unternehmen in den Bereichen Internationalisierung & Growth, BizDev & Sales , Performance Steigerung & Restructuring, Corporate Finance & M&A. [www.syn-group.com](http://www.syn-group.com)

Gregor Vogrin kann Sie u.a. zu folgenden Themen beraten:

- Wie kann der Markteintritt und -ausbau in die USA erfolgreich gelingen?
- Markt & Marktanalyse, Strategie
- US-Firmengründung, Standortwahl
- Förderungen, Bank & Finanzierung, Recht, Visa und Versicherung
- Mitarbeiter-Auswahl: Recruiting + Compensation
- Marketing, Sales, Supply Chain
- Operative (interimistische) Unternehmensführung in den USA

### Jeff Hoskins | Senior Management Consultant bei Syngroup

Jeff Hoskins, BA, BA, MBA studierte am Linder College of Business der University of Cincinnati und machte seinen MBA an der University of Denver. Nach einer Station bei Morgan Stanley diente er im US Peace Corps in Bulgarien. Danach folgte eine Teilnahme an der Business Show "The Apprentice" vom heutigen US Präsidenten Donald Trump in Dubai. Über Falcon Advisory fand Jeff den Weg zu SYN und hilft seit mehr als 5 Jahren österreichischen Unternehmen beim Auf- und Ausbau sowie der Restrukturierung von US Geschäften. So wie Gregor Vogrin hält auch Jeff Hoskins mehrere amerikanische Geschäftsführer-Mandate für US-Töchter österreichischer Firmen.



## ORGANISATORISCHES, ANMELDUNG

Falls die Durchführung als Präsenzveranstaltung aufgrund von geänderten Bestimmungen nicht möglich sein sollte, behalten wir uns vor den Workshop zu verschieben oder virtuell anzubieten.

**Limitierte Teilnehmerzahl** (mind. 10 max. 15 Personen)! Um die aktuellen Hygienevorschriften und Abstände bei Veranstaltungen sowie eine hohe Qualität dieser Export Academy sicherzustellen, ist die Teilnehmeranzahl begrenzt.

**Anmeldung bis 09. Oktober an [daniela.guss@ic-steiermark.at](mailto:daniela.guss@ic-steiermark.at).** Die Anmeldung ist erst mit schriftlicher Bestätigung durch das ICS gültig!

Für die TeilnehmerInnen der Export Academy besteht die Möglichkeit einen **individuellen Termin** mit Herr Vogrin am 20./21.10.2020 zu vereinbaren und so spezifische Fragen persönlich zu besprechen.

### Stornokosten

Sollten Sie eine Bestätigung Ihrer Anmeldung vom ICS erhalten, haben Sie die Möglichkeit Ihre Teilnahme bis 09.10.2020 kostenlos zu stornieren. Ab dem 10.09.2020 werden Stornokosten i.d.H.v. 190 EUR/Person verrechnet. Sollten Sie einen individuellen Termin vereinbart haben, kann dieser bis zu 72 Stunden vor dem Termin kostenlos storniert werden. Bei späterer Absage vor dem jeweiligen Termin werden Stornokosten i.d.H.v. 300 EUR in Rechnung gestellt.

### Kontakt im ICS

#### ICS Internationalisierungcenter Steiermark

Mag. Daniela Guß | [daniela.guss@ic-steiermark.at](mailto:daniela.guss@ic-steiermark.at) | +43 316 601 546