



DIE
EXPORT SERVICE
ORGANISATION
DER
STEIRISCHEN
WIRTSCHAFT

EXPORT ACADEMY SPECIAL

Workshop-Reihe Internationales Vertragsrecht

Basics, Praxistipps und –beispiele, Besonderheiten COVID-19, Exkurs Dos and Don'ts, USA

Campus 02 | Körblergasse 126, 8010 Graz | Raum CZ 138

AUFEINANDER AUFBAUENDE INHALTE DER EXPORT ACADEMY

Teil 1 | Freitag, 25.09. 11:00-15:00 Uhr

Grundsätze des österreichischen und internationalen Vertragsrechts AGBs, Rechtswahl und Zuständigkeitsvereinbarungen

Welche Fragen des österreichischen und internationalen Vertragsrechts sollten Ihnen bewusst sein? Was ist ein Vertrag, was ist ein internationaler Vertrag, wie erkenne ich die Internationalität und wie lässt sie sich charakterisieren? Welche Auswirkungen haben das anwendbare Recht, die gewählte Vertragsstruktur und verwendete Sprache? Wann ist ein Vertrag durchsetzbar?

Welche Besonderheiten gibt es im anglo-amerikanischen Vertragsrecht?

Wie werden AGBs vereinbart und wieso sind sie so wichtig? Welche Inhalte sollten abgedeckt werden und sind iB in der grenzüberschreitenden Tätigkeit wichtig? Besonderes Augenmerk liegt auf Rechtswahl-, Gerichtsstands- und Schiedsvereinbarungen und wie diese gegenseitig im Zusammenhang stehen.

Anhand von Praxisfällen werden Best und Worst Cases aufgezeigt, die wir gemeinsam diskutieren.

Teil 2 | Freitag, 09.10. 11:00-15:00 Uhr

Vertragsgrundlagen | Risikoabsicherung und Haftungsbeschränkung

Was ist zu tun, damit schon ab der Anbahnung eines Geschäfts alles richtiggemacht wird? Wie können AGBs wirksam vereinbart werden und was bedeutet die „Battle of Forms“?

Wie vermeidet man unklare Vertragsgrundlagen bzw. welche Folgen hätten diese und welche typischen Vertragsbestandteile sind zu beachten? Was ist zwingendes Recht und wo können die Parteien freie Vereinbarungen treffen?

Wir diskutieren die Rechtsinstitute der Gewährleistung, der Garantie und des Schadenersatzes im österreichischen Recht, international und insbesondere in den USA.

Welche Möglichkeiten der Risikoabsicherung gibt es, wie kann ich Haftungen wirksam beschränken? Wie funktionieren Sicherheiten in Österreich und international?

Anhand von Beispielen, insbesondere des allseits beliebten Eigentumsvorbehaltes, erörtern wir, ob dieser auch im Ausland wirkt oder welche Alternativen es gibt.

Teil 3 | Freitag, 23.10. 11:00-14:00 Uhr

Kenntnis des Vertragspartners | COVID-19, Höhere Gewalt | Abschlussgespräch

Welche Möglichkeiten zur Überprüfung des Vertragspartners und seiner Liquidität bestehen? Wir befassen uns mit der gelebten Vertragspraxis – Contract Management, Best Practice und Lernen aus Fehlern.

Welche Auswirkungen haben COVID-19 und höhere Gewalt auf die Vertragsgestaltung: Force Majeure und Hardship Clause? Welche Tipps gibt es zur Beilegung von Streitigkeiten aufgrund von COVID-19 bei bestehenden Verträgen?

Abschlussgespräch

Bei jedem der drei Workshops gibt es eine begleitende Lehrzielkontrolle in Form von Umfragen (polls), bei welchen die TeilnehmerInnen nach Erarbeitung eines Kapitels Multiple-Choice-Fragen beantworten und sogleich erfahren, ob sie das erarbeitete Thema verinnerlicht haben.

In der letzten Stunde, am 23.10., findet ein Abschlussgespräch in der Gruppe statt, im Rahmen dessen nochmals alle erlernten Themen zusammenfassend erörtert werden.

ZIELGRUPPE

- steirische Unternehmen, die im Export, Projektgeschäft oder der internationalen Beschaffung tätig sind
- unabhängig von ihrer Unternehmensgröße und Branche
- Kursreihe für NICHT-Juristen, die im Unternehmen mit der Gestaltung oder Umsetzung von Verträgen befasst sind

ORGANISATORISCHES, ANMELDUNG, TEILNAHMEBESTÄTIGUNG

Diese Export Academy Special findet im Herbst 2020 in deutscher Sprache statt und im Frühjahr 2021 bei entsprechendem Interesse auch in englischer Sprache.

Falls die Durchführung als Präsenzveranstaltung aufgrund von geänderten Bestimmungen nicht möglich sein sollte, behalten wir uns vor, die Reihe/Module virtuell anzubieten oder zu verschieben.

Bei Besuch der drei Module im Ausmaß von mind. 70% und Teilnahme am Abschlussgespräch erhalten Sie eine Bestätigung über die erfolgreiche Teilnahme inkl. Inhaltsangaben.

Die Kosten betragen gesamt 750 EUR/Person.

Im Teilnehmerbetrag ist auch eine Einzelberatung rund um Fragestellungen des internationalen Vertragsrechts mit dem Vortragenden im Ausmaß von 60 Minuten enthalten. Diese kann innerhalb von 2 Monaten nach Ende der Workshop-Reihe, also bis 23.12.2020, in Anspruch genommen werden.

Limitierte Teilnehmerzahl (mind. 10, max. 15 Personen)! Um eine hohe Qualität dieser Export Academy sicherzustellen, ist die Teilnehmeranzahl begrenzt. Wenn Sie an dieser Veranstaltung teilnehmen möchten, schicken Sie bitte Ihr Firmenprofil (Vorlage verfügbar im Downloadbereich) bis 31. August an daniela.guss@ic-steiermark.at. Das ICS wählt die TeilnehmerInnen sorgfältig anhand der übermittelten Firmenprofile aus. Eine Anmeldung ist erst mit Bestätigung durch das ICS gültig!

Falls Plätze in einzelnen Modulen nicht verbucht sind, können diese separat gebucht werden; eine weitere Workshop-Reihe ist im Frühjahr 2021 auf Englisch geplant. Bei Interesse kontaktieren Sie uns bitte unter daniela.guss@ic-steiermark.at | +43 664 8179 273

Rechtsanwalt Prof. Franz J. Heidinger, LL.M.(Virginia)

Gründungspartner Alix Frank Rechtsanwälte GmbH

<http://www.alix-frank.com/>

Tätigkeitsschwerpunkte

- Allgemeines Wirtschafts- und Vertragsrecht – 70-80 % internationaler Konnex
- Arbeitsrecht
- Immaterialgüterrecht (Markenrecht, Patentrecht, Lizenzverträge)
- Schiedsgerichtsbarkeit

Lehre

- Lektor an der Universität Wien-Juridicum, an der Karl-Franzens-Universität in Graz und an der Donauuniversität Krems
- Vortragstätigkeit und Ausbildung von Rechtsanwaltsanwärtern und Unternehmensjuristen
- Herausgeber und Autor diverser Bücher und Fachartikel

Langjähriges Vorstandsmitglied Österreichischer Verband der allgemein beeideten und gerichtlich zertifizierten Dolmetscher und Vizepräsident EULETA – European Legal English Teacher's Association

Entwickler des Wiener Modells: vollständiges universitäres Curriculum zum Anglo-Amerikanischen Rechtssystem und der Anglo-Amerikanischen Rechtssprache

Gründer und geschäftsführender Gesellschafter Translex Büro für juristische Fachübersetzungen GmbH

