

# INVIT<sup>^</sup>ATION

---

## USA IM FOKUS Erfolgreich investieren in den USA

Die Vereinigten Staaten sind nach Deutschland mit einem Exportvolumen von mehr als 9 Milliarden Euro der zweitwichtigste Exportmarkt für österreichische Unternehmen.

Mit seinem Konjunkturprogramm „America first“ legt der neue US-Präsident Donald Trump nun neue Spielregeln für den amerikanischen Markt fest.

Gemeinsam mit hochkarätigen Experten aus den USA beleuchten wir aus verschiedensten Blickwinkeln, welche Chancen und Risiken sich für österreichische Unternehmen daraus ergeben.

Egal, ob Sie bereits am US-Markt vertreten sind oder neu auf den US-Markt streben – wir haben Antworten auf ihre steuerlichen, rechtlichen, finanztechnischen und US-spezifischen Fragestellungen.

Welcome at  
Rabel & Partner  
Hallerschloßstraße 1  
8010 Graz

4. Mai 2017  
14.00 - 18.00 Uhr

**Programm 14.00 - 18.00 Uhr**

**Eugene Young**

Charge d'Affaires  
US Botschaft Wien

**Begrüßung**

**Sanford Owens**

US Botschaft in Wien

**How to participate and register to attend the Select USA Summit in Washington, DC. June 18-20, 2017 \***

**Daniela Guss**

ICS Internationalisierungszentrum  
Steiermark

**Fokusprogramm USA**

**Mike Whitacre**

CPA  
Partner bei Frazier & Deeter

**The basis of success begins with an efficient tax set-up**

- ^ **US-Perspective\***
- ^ US-entity selection and structuring options: branch vs subsidiary vs partnership vs hybrid entity (LLC)
- ^ US principles relating to determination of tax base
  - ^ tax efficient loss utilization in US
  - ^ financing of US group entity
  - ^ further issues in connection with US investment (overview from both Austrian and US perspective)
- ^ US tax reform proposals of Trump-administration

**Klaus Rabel**

Wirtschaftsprüfer und  
Steuerberater  
Partner bei Rabel & Partner

**^ Österreichische Perspektive**

- ^ Repatriierung von Gewinnen nach Österreich
- ^ Verwertung von US-(Anlauf-)Verlusten in Österreich
- ^ Verrechnungspreise, Funktionsverlagerungen
- ^ Rechtsformwahl und Belastungsvergleiche

**Helmut Kratky**

Director, Senior Relationship  
Manager, European Corporates  
UniCredit Bank AG New York  
Branch

**Die Finanzwelt in den USA**

- ^ Ein bisschen Geschichte, um die Gegenwart zu verstehen
- ^ Unterschiede zwischen Österreich und den USA
- ^ Bankprodukte und Dienstleistungen, die Sie in den USA benötigen
  - ^ Kontoführung, Kredite, Garantien, Akkreditive, Geldwechselgeschäfte, Hedging

**Kaffeepause**

**Tycho Stahl**

Practice Leader, Global Commerce  
Practice, Arnall Golden Gregory,  
LLP in Atlanta, GA

**Best Practices für den Markteinstieg und den langfristigen Erfolg**

- ^ Kunden- und Lieferantenverträge / AGBs
- ^ Gründungsformalien / Wahl der Gesellschaftsform
- ^ Abschottung des Markteinstiegs- und Operativen Risikos; Produkthaftung
- ^ Arbeits- und Visumsrecht
- ^ Umgang mit lokalen Partnern

Fortsetzung auf nächster Seite

\*Diese Beiträge werden in englischer Sprache gehalten.

Programm 14.00 - 18.00 Uhr

**Christophe van Gool**

Risk Management Consultant  
EPIC | edgewood partners  
insurance center

**Klaus Koban**

Managing Director  
Koban Suedvers

**Peter Stefanovits**

President  
Alpine Capital International LLC

**Produkthaftung und andere Risiken**

- ^ Allgemeine Haftung
- ^ Produkthaftung
- ^ Manufacturers' E&O,  
US workers compensation and D&O liability

**Schlüsselfaktoren für eine erfolgreiche Wachstums Strategie in den USA**

- ^ Wann soll eine Build, Buy oder Partner Strategie in Betracht gezogen werden
- ^ Was sind die Risiken und Nutzen einer Build, Buy oder Partner Strategie
- ^ Was für Fragen müssen Sie sich stellen, um diese Alternativen zu evaluieren
- ^ Welche Auswirkungen kann eine Build, Buy oder Partner Entscheidung auf Ihre US Markt Strategie haben
- ^ Welche Finanz- bzw. Management Ressourcen und Prozesse sind ausschlaggebend für einen Erfolg dieser Entscheidungen

Im Anschluss laden wir Sie herzlich zu einem Imbiss ein.

Nutzen Sie die Gelegenheit für ein persönliches Gespräch mit unseren Experten. Wir freuen uns auf Sie!

**Veranstalter**

Rabel & Partner GmbH,  
Hallerschloßstraße 1, 8010 Graz

Aufgrund der begrenzten Teilnehmerzahl bitten wir um Anmeldung bis spätestens 25. April 2017 unter [events@rabelpartner.at](mailto:events@rabelpartner.at).

Nutzen Sie auch die Gelegenheit zu one-to-one Gesprächen mit den Experten. Darüber hinaus steht Ihnen auch Herr Michael Otte, Vice President & Country Manager bei Kienbaum Consultants, für Fragen zur Verfügung. Bitte vereinbaren Sie dazu einen Termin unter: [events@rabelpartner.at](mailto:events@rabelpartner.at).

Die Teilnahme an dieser Veranstaltung ist kostenfrei.

Auf Ihr Kommen freut sich das Team von Rabel & Partner!

[www.rabelpartner.at](http://www.rabelpartner.at)

**RABEL**  
TAX AUDIT ADVISORY



Established 1996